



THE ONLY GLOBAL ASSOCIATION OF YOUNG LAWYERS

**| KONSTANZ**  
05.-07.Juni 2008

## DEUTSCHSPRACHIGES REGIONALTREFFEN

“TRAU, SCHAU, WEM ODER LEX MERCATORIA –  
BEST PRACTICE GUIDELINES BEI  
GRENZÜBERSCHREITENDEN HANDELSVERTRÄGEN”

### Programm Organisations- kommittee

#### Teilnehmerliste Wagner & Joos Sponsoren

#### **Pär Remnelid**

Präsident AIJA

**Jürgen Wagner, LL.M.**

Präsident Organisationskommittee

#### Begrüßung und Einführung

*Leitung:* **Dr. Markus Bauer**

**Dr. Markus Zwicky**

**Dr. Helmut Schwärzler**

**Michael Wrede**

#### Typische Klauseln in internationalen Handelsverträgen: Eigentums- und Risikoübergang, Haftungsbeschränkung und Force Majeure?

- **Text** Zwicky / Schwärzler / Wrede

#### **Lothar Köhl**

#### Gestaltung von Zahlungs- und Lieferklauseln

- **Slides** Köhl

#### **Christian M. Born**

**Anita Schläpfer, LL.M.**

#### Risikoabsicherung: Eigentumsvorbehalt, Pfandrechte und Garantien

- **Slides** Born
- **Slides** Schläpfer

#### **Dr. Giovanna Montanaro**

**Dr. Justus Jansen**

**Elke Husslein**

#### Standardisierte Klauseln: Incoterms und AGB

- **Slides** Montanaro
- **Slides** Jansen
- **Slides** Husslein

#### **Dieter Hofmann**

#### Kampf ums eigene Recht und das eigene Gericht -

Jorn Lahmann

oder: Warum (nicht) Wiener Kaufrecht?

- [Text](#) Hofmann / Lahmann

*Leitung:* Jürgen Wagner, LL.M.  
Dr. Ernst Giese

**Vertragsstrafen (z.B. Konventionalstrafen) in internationalen Verträgen**

- [Text](#) Giese

Dr. Graziella Marok-Wachter

**Was muss man im internationalen Dienstleistungsverkehr beachten - die Sicht einer liechtensteinischen Bank**

- [Slides](#) Marok-Wachter

Michael Staudenmayer

**Europäisches (Schuld-)Vertragsrecht in der anwaltlichen Praxis**

- [Text](#) / [Slides](#) Staudenmayer

Mattia Dalla Costa  
Dr. Mario Krogmann

**Markenrechte in internationalen Verträgen**

- [Slides](#) Dalla Costa und Krogmann

Dr. Beat Brechbühl, LL.M.

**Salvatorische oder ähnliche Boiler-Plate-Klauseln - Ausgangspunkt für Missverständnisse**

- [Slides](#) Brechbühl

Dr. Patrick Schürmann, LL.M.  
Tobias Zuberbühler, LL.M.

**Stolpersteine in der Vertragsdurchsetzung**

- [Slides](#) Schürmann
- [Slides](#) Zuberbühler

Jochen Hanisch

**Von Handelsvertretern und Agenten - verschiedene Vertriebsvertragsformen und ihre Fallstricke**

*Leitung:* Dr. Sven Friedl  
Dr. Julia Blind  
Gerd Goyvaerts

- [Slides](#) Hanisch
- [Slides](#) Blind
- [Slides](#) Goyvaerts

**Dr. Johannes Willheim**

**Wettbewerbsrecht als Spielverderber im Vertrieb**

- [Slides](#) Willheim

**Daniela Theisinger, LL.M.  
Philippe Leonz Notter**

**Das Modell Alleinvertriebsvertrag**

- [Slides](#) Theisinger
- [Slides](#) Notter

**Vertreter der AIJA-Kommissionen**

**Wie nutze ich das AIJA-Netzwerk**